VAN WIJK VERF

VIZIER

Marlies van Wijhe en Alex van Kuilenburg

Twee familiebedrijven met liefde voor verf

Al onze leveranciers zijn ons veel waard. Wat de samenwerking met Van Wijhe (producent van o.a. Wijzonol) speciaal maakt, is dat deze al begon bij de eerste generatie directeuren. "In de kern lijken de bedrijven veel op elkaar," zegt Alex van Kuilenburg, directeur Van Wijk Verf, "dat is na 40 jaar nog steeds zo."

Marlies van Wijhe, sinds 2000 algemeen directeur van Koninklijke Van Wijhe Verf, is het helemaal met Alex eens: "Twee familiebedrijven met passie voor verf, gericht op de toekomst en constant bezig om wat je doet of maakt te verbeteren."

"Werkt hij bij Van Wijk of bij Van Wijhe?"

"Van Wijk Verf heeft een enorme marktkennis," vervolgt Marlies. "Vooral doordat ze hun klanten goed kennen en zich betrokken voelen. Ze doen er alles aan om het de schilders makkelijk te maken." Van Wijk Verf focust zich op één A-merk. "Een bewuste keuze," volgens Alex. "Wijzonol ís kwaliteit en - zeker op het gebied van kleuren - super betrouwbaar. Daarnaast vind ik het prettig dat Van Wijhe, net als wij, snelheid en goede persoonlijke communicatie centraal stelt."
De bedrijven vullen elkaar perfect aan en de samenwerking gaat ver. Alex: "De adviseurs van Wijzonol komen regelmatig bij onze klanten over de vloer. Die vragen zich soms wel eens af: werkt-ie nou bij Van Wijk of bij Van Wijhe?"

Blik op de toekomst

In al die jaren is veel bereikt: een groot en groeiend marktaandeel en een dicht netwerk van retailers. Marlies: "Natuurlijk zijn we supertrots op de decennia-lange Wijzonolgebruikers, want dat vertelt ons dat we het goed doen. Wij kijken vol vertrouwen uit naar een gezamenlijke toekomst, tot in de volgende generaties."

KOM OOK NAAR DE VAN WIJK VERF VOORJAARSBEURZEN

Naast de SGA-beurs organiseren wij zelf ook twee Voorjaarsbeurzen voor al onze Van Wijk Verf schildersrelaties. Op onze Voorjaarsbeurzen hebben verschillende A-merkleveranciers verrassende acties voor je in petto, zoals scherpe inkoopvoordelen en mooie premiums. Of je nu van de Veluwe, uit de Achterhoek of de Betuwe komt, iedereen is welkom op 16 mei in vestiging Nijmegen en op 6 juni in vestiging Doetinchem, van 14.00 tot 21.00 uur. Geef je snel op via je adviseur.

HELE JAAR GEOPEND VAN 7.00 TOT 17.00 UUR

Wij zijn het hele jaar door geopend van 7.00 tot 17.00 uur, óók in de vakantieperiodes. Op vrijdagen zijn de filialen in Arnhem, Doetinchem, Lichtenvoorde en Zutphen geopend van 7.00 tot 16.00 uur. We zien je graag!

"DERDE GENERATIE WIJZONOL-GEBRUIKERS"

Rien van Barneveld, eigenaar van het gelijknamige schildersbedrijf is, zoals hij het zelf zegt, al 100 jaar klant: "Ik had direct een klik met Barend: dezelfde passies, hobby's, ideeën. Ik herkende mezelf in hem, ja. Hij is mijn verkoopvertegenwoordiger, maar ook mijn maat." Rien werkte altijd al met Wijzonol: "Mijn pa is ermee begonnen, en nu werkt ook mijn neefje ermee. Dat is toch al drie generaties! Als het goed is, is het goed toch? Niet voor niets is het hét A-merk van Van Wijk Verf. Ook dankzij hun bereikbaarheid, adviezen en flexibele services, zou ik nooit overstappen."

Triple-R formule voor langdurig vastgoedonderhoud

De vastgoedsector heeft baat bij partners die waarde toevoegen. Het is een bedrijfstak waar directe resultaten én lange termijn resultaten bepalend zijn.

Bart Eissens en Danny Sparidaens faciliteren en ondersteunen vastgoed- en onderhoudsorganisaties bij Wijzonol. Zij ervaren de unieke voordelen van de complementaire samenwerking tussen Van Wijk Verf en Wijzonol.

Rendement, Risico en Rust

Bart: "Voor vastgoedklanten gebruiken we de Triple-R formule: Rendement, Risico's en Rust. Het rendement is meestal leidend bij vastgoedeigenaren." Danny vult aan: "Wij bespreken met de opdrachtgever het gewenste eindresultaat, doen een nulmeting en stellen met behulp van de LDV-tool (zie pagina 3 – red.) een advies en behandelplan op. Goede keuzes aan de voorkant beïnvloeden de levensduurkosten aanzienlijk. Het verschil tussen een gebouw iedere zes of acht jaar volledig schilderen, betekent veel. Weten wat de toekomst brengt zorgt voor rust, calculeerbare risico's en budget-zekerheid."

Moeiteloos meedenken

De rol van Van Wijk Verf merkt de klant door het 'gemak' dat hij ervaart. "De klant voelt zich begrepen. In deze tak zijn professionaliteit en betrouwbaarheid direct merkbaar", besluit Bart. "Van Wijk Verf zorgt ervoor dat projecten op rolletjes lopen. Dat vergt flexibiliteit, maar ook betrokkenheid. Dan merk je dat we als echte partners met elkaar omgaan."

Adviseurs van Wijzonol en Van Wijk Verf aan tafel.
Links Bart Eissens en rechts Jan van Maassen.

Wijzonol seizoenslijnen blijven zich bewijzen

De beste verfsystemen onderscheiden zich door unieke eigenschappen. Die blijven je bij. Als vakschilder wil je keer op keer dat het resultaat exact is wat jíj voor ogen hebt. Daarom de buiten-toppers van het moment: de Wijzonol SDT-lijn en het Wijzonol gevelcoatsysteem.

Wijzonol SDT-lijn

De SDT-lijn staat voor Super Durable Technology. Door het vernieuwde productieproces is de duurzaamheid van het systeem verder verbeterd. Houtafwerkingen zijn voor lange tijd verzekerd van de perfecte hoogglans.

Wijzonol gevelcoatsysteem

Dankzij het Wijzonol gevelcoatsysteem komt elke gevel langdurig tot zijn recht. De Gevelimpregneer zet poederende ondergronden vast en dringt diep door in de ondergrond, waardoor de zuiging sterk vermindert en het product een snelle droging heeft. De gevelcoat is eveneens duurzaam, heeft een hoge waterdampdoorlaatbaarheid en is zelfreinigend.

Niets zo veranderlijk als...

Heb je net je mengmachine op orde, is er alweer een nieuwe trend! Lastig? Welnee. Met KMS Online verander je vanzelf mee met alle laatste ontwikkelingen en zijn nieuwe kleurrecepten direct beschikbaar.

Niet alleen zijn alle Wijzonol producten betrouwbaar qua kleurechtheid en dekking, ook de mengmachine biedt grote voordelen: 24/7 toegang tot recepten, minimale doseerfouten door het tonen van een kleurvoorbeeld, eenvoudig op naam vastleggen van eigen formules en doseergeschiedenis én een super snelle zoekfunctie. Door de software (PrismaPro 3) is het mogelijk op afstand updates van kleurrecepten, back-ups, instellingen en storingen van je mengmachine te beheren. Hoe makkelijk is dat?

VAN WIJK VERF

Logistiek Van Wijk Verf is toekomstbestendig

Wanneer je buitenklus door weersomslag verandert in een binnenklus of wanneer de onderkant van je verfpot in zicht komt halverwege de muur, dan heb je plotseling producten nodig. Én snel. Gelukkig heb jij Van Wijk Verf onder je spoednummers staan: samen tackelen we elk onverwacht probleem.

Dat is waar wij voor staan: korte lijnen tussen klant en adviseur, snelle levering en excellente service. Wij willen dit blijven bieden, ondanks de groei. Daarom is een logistiek team samengesteld met maar één doel: het organiseren van snellere, betere en flexibelere levering.

Alle expertise in huis

Het team dat deze uitdaging aan gaat, bestaat uit Marcel van Haaren (hoofd magazijn), Gerrit van Wijk (bedrijfsleider), André Honders (planner), Gertjan van Beusichem (verkoop binnendienst) en Alex Kuilenburg (directeur). Gecombineerd hebben de mannen alle expertise in huis om deze logistieke uitdaging aan te gaan. Natuurlijk willen we dezelfde service blijven leveren, maar we gaan nog een stapje verder: We willen hem verbeteren. “We leveren vaak op dezelfde dag, maar we willen hier de standaard van maken,” vertelt Alex. “Daarnaast breidt het klantennetwerk zich steeds verder (landelijk) uit, wat logistieke uitdagingen met zich mee brengt. Het hebben van een groot klantenbestand staat bij ons niet op nummer één, jou een goede service aanbieden daarentegen wel.”

Wijzonol: Gebaseerd op ervaring, geperfectioneerd met techniek

Het Koninklijk Nederlandse familiebedrijf Van Wijhe Verf, de maker van het A-merk Wijzonol, bestaat al meer dan 100 jaar.

Bij de productie van verf combineert Van Wijhe de jarenlange ervaring met de modernste technieken en ontwikkelingen. Door veel te investeren in verbetering en innovatie maakt het bedrijf verf, waarmee de vakschilder in typisch Nederlands weer en dito omstandigheden topkwaliteit kan leveren.

Mens én milieu

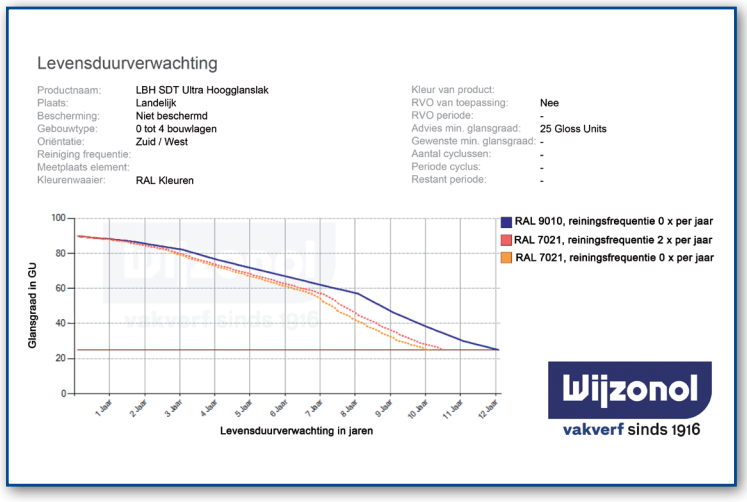
Van Wijhe Verf ontwikkelt zijn producten graag met oog voor mens én milieu. Niet alleen voor het ‘groene verhaal’, maar ook zó dat de producten langer mee gaan en minder grondstoffen vereisen. En altijd vooropgesteld dat de kwaliteit van de verf hetzelfde blijft, maar het liefst verbetert.

Drie voordelen van de levensduurverwachtingstool

De LDV-tool geeft je grip op de levensduur van de gekozen verfkleur in combinatie met weer, locatie en de reinigingsfrequentie. Vastgoedonderhoudsbedrijven en vakschilders hebben profijt van deze tool.

1. Geef gespecialiseerd kleuradvies

Het is bij je klanten vaak niet bekend dat donkere verfkleuren kwetsbaarder zijn dan lichte kleuren. Met de LDV-tool kan je precies laten zien waar dit aan ligt en wat de invloed is van de reinigingsfrequentie.



2. Bespaar op onderhoud

Houd je klanten tevreden en voorkom achterstallig onderhoud. Met behulp van de tool schat je de technische onderhoudsintervallen (niet te verwarren met de esthetische) goed in en bespaar je kosten.

3. Geef onderbouwde garanties

Door de uitkomst van de LDV-tool weet je precies hoeveel jaar garantie je kan geven op het schilderwerk. Zo overtuig je niet alleen de klant, maar sta je zelf ook sterk.

Wist je dat jij een vloerspecialist bent?

Vloeren coaten en gieten; het is even wat anders dan het standaardwerk van de vakschilder. Het brengt risico's met zich mee, om nog te zwijgen over de speciale benodigde apparatuur.

Maar jij kan dit! Sterker nog: jij hebt specialisten in huis die niets anders doen. Jij hebt namelijk Van Wijk Verf.

Kwalitatief uitstekend, prijstechnisch interessant

Via Van Wijk Verf schakel je eenvoudig coatingspecialisten in. Zij leveren kwalitatief uitstekend werk, dat prijstechnisch erg interessant is. Door deze specialisten de vloer te laten aanbrengen, pak je een mooie marge zonder extra werk. Het werk wordt opgepakt door bijvoorbeeld coatingexpert Philip Kluin van Dutch Coating Center: "Al jaren voer ik klussen uit via Van Wijk Verf. Een mooie samenwerking, met prachtige resultaten!"

Op z'n Bram Reijers

'Met pijn in zijn hart' verlaat Bram Reijers ons, na 11 jaren buitendienst Lichtenvoorde. Bram staat bij zijn klanten en collega's bekend als een 'goede gozer' met een 'grote gun (en fun!) factor'.

"Bram is een heel behulpzaam en staat altijd klaar voor zijn collega's en klanten. Maar in zijn enthousiasme om alles goed te regelen, bleven soms wel wat administratieve afwikkelingen achterwege," vertelt directeur Alex van Kuilenburg. De 'afhandeling op z'n Bram Reijers', zoals zijn directe collega Sander Jansen het noemt, leverde af en toe wat stress op bij collega's, maar Bram zal vooral herinnerd worden vanwege zijn hoge knuffel- en feestgehalte.

Vooral een erg fijne collega

In relationele sferen is Bram namelijk echt een uitblinker! Hij is de beste in het organiseren van feesten en is helemaal op zijn plek achter de barbecue. "Enkele jaren geleden had Bram een super BBQ-feest georganiseerd", vertelt Sander. "Vestiging Nijmegen wilde hetzelfde en vroeg mij naar de kosten. Ik kwam vervolgens bij Bram terecht, maar die had geen antwoord. Hij zei: "Ik moest het regelen en dat heb ik gedaan". Een typisch voorbeeld van 'afhandeling op z'n Bram Reijers', maar het is achteraf allemaal goed gekomen", lacht Sander. "We gaan hem enorm missen, want Bram is vooral een erg fijne collega!"
Bram, namens iedereen die het plezier heeft gehad om met je te werken: bedankt voor je inzet en betrokkenheid. Jij en je gezelligheid zijn altijd welkom!
Bram verlaat ons eind februari en gaat aan de slag als bedrijfsleider bij Lurvink Afbouw. Zijn werkzaamheden worden overgenomen door Tjaka Huwae en Michel Driessen.

Een streepje voor met PAS-advies

Win van je concurrent door een professionele aanpak en een concreet plan. Het wordt makkelijker dankzij het Wijzonol technisch adviessysteem.
Zet onze adviseurs gratis in, om met het PAS-systeem jouw opdracht te beoordelen en de benodigde behandeling af te spreken. Heel simpel: wij maken een afspraak met de eindklant voor de inspectie, stellen het PAS-advies op, Wijzonol controleert dit en tot slot voeg jij dit advies bij jouw offerte. Het PAS-advies helpt jou en je klant een goede indicatie te geven van de duur en de kosten van je project!

We gaan steeds verder

Steeds meer retailers zijn op zoek naar een partner die met ze meedenkt. Een leverancier die luistert, denkt in mogelijkheden en begrijpt wie je bent als doe-het-zelf-winkel of verfspeciaalzaak.

Marco Diepeveen, onze retailspecialist en verftechnisch adviseur, bezoekt deze winkels; van het zuiden van Limburg tot in het noorden van de Randstad. Hij vertelt.

Proactief

"Simpel gezegd kijken wij naar wat de klant wilt en wat hij nodig heeft. Een retailer heeft een eigen visie op het assortiment en marges, maar is zich niet altijd bewust van concurrentie of trends in de markt. Hierbij nemen wij een proactieve rol in en merken dat dit in heel Nederland wordt gehoord. We krijgen steeds meer aanvragen van retailers die op zoek zijn naar een toegankelijke leverancier met een groot assortiment en óók nog sterk is op het commerciële vlak."

Technische kennis

"We merken dat we een groot voordeel hebben op het gebied van technische kennis: onze adviseurs weten bijna alles over toepassingen en materialen. Hiervoor kan de retailer bij ons terecht; dat vindt-ie fijn. Daarnaast bieden we natuurlijk een op-maat-gemaakt voorstel in assortiment: een volledig schappenplan en producten die een goede omloopsnelheid en marge hebben."

Ook als je niet om de hoek zit

Onze reguliere beloften gelden natuurlijk ook voor de retailers die verder weg zitten, denk aan plaatsen zoals Vinkeveen en Hoek (Zeeuws Vlaanderen). We zorgen dat alle klanten, in het

hele land, ook qua logistiek en service 'echt Van Wijk Verf' ervaren. Zo hoorde ik laatst, vol verbazing: 'Ik bestelde pas om 16.00 uur, maar de volgende dag kreeg ik de levering binnen!' Wij vinden dat het zo hoort, ook als je niet om de hoek zit."

Retailer Van Lith verkoopt graag Wijzonol

Ted van Lith, eigenaar van Van Lith Schildersbedrijf in Rumpt is een retailer die naar tevredenheid Wijzonol verkoopt. Ted schildert zelf ook en gebruikt graag de producten van Wijzonol. "Wijzonol heeft mooie verven en lakken voor goed schilderwerk", vindt hij. Daar gaat het Ted om: de consument vertrouwt Wijzonol producten omdat de schilder er ook mee werkt.

Ted: "De klanten komen naar ons want ze willen eerlijk advies. De kosten van de verf bepalen niet de keuze, het resultaat wel! Wij willen altijd weten wat een klant gaat schilderen, dan kijken we wat daarvoor het meest geschikt is. Vaak heeft Wijzonol het juiste product: er is veel mogelijk qua toepassingen. Wij hebben het direct in huis en kunnen het gewenste product meteen mengen met onze mengmachine."

Een prachtbedrijf begint aan de binnenkant

Blijven investeren in onze mensen, daar gelooft Van Wijk Verf in. "Als familiebedrijf kijken we daarom naar hoe het draait achter de schermen."

Directeur Alex van Kuilenburg is er duidelijk over: "We willen elke dag tevreden klanten en dat begint bij een team dat prettig samenwerkt." Onder begeleiding van 'huis-coach' Jorge Wong zijn de medewerkers daarom actief bezig met persoonlijke ontwikkeling en trainingen in sociale en functie-gerelateerde vaardigheden. "We willen onze medewerkers handvatten geven om het werk zo soepel mogelijk te laten verlopen, want interne communicatie straalt ook naar buiten af."

Nieuwe inzichten

Jorge legt uit hoe dat in z'n werk gaat: "Alle afdelingen maken gebruik van de coaching. Deze is gericht op verbetering van communicatie: bewust kijken naar wat je goed doet en wat je minder goed afgaat. Daar leer je van. Feedback van anderen kan je nieuwe inzichten geven."

Optimaliseren van samenwerking

"We hebben gekeken hoe we onze binnen- en buitendienst kunnen helpen met hun dagelijkse uitdagingen," vervolgt Alex. "Jorge gaat individueel in gesprek met medewerkers en er zijn sessies met vijf tot tien mensen. We kijken dan naar hoe we ieders kwaliteiten kunnen benutten en waar valkuilen liggen. We focussen ons nu op het optimaliseren van samenwerking. Ik merk dat iedereen op zijn eigen manier hier iets aan heeft, soms ook buiten het werk."

Jubilarissen

ERIC DE LEEUW: 25 JAAR

Op 16 mei 2019 is Eric de Leeuw 25 jaar bij ons in dienst. Hij begon in het magazijn en werkt inmiddels al ruim 17 jaar in de verkoop binnendienst. Ook is hij binnen het managementteam verantwoordelijk voor het magazijn. Eric: “De sfeer is goed en we zijn betrokken bij elkaar. Als je je werk goed doet, krijg je een bepaalde vrijheid en meer verantwoordelijkheid. Veel kan en mag binnen Van Wijk Verf.”

COR DE BIE: 12,5 JAAR

Op 5 september 2019 is Cor de Bie 12,5 jaar bij ons in dienst. De eerste tien jaar werkte hij in Tiel in de verkoop: van de kleurmengerij tot contact met klanten aan de balie. Sinds 2 jaar is hij vertegenwoordiger in de buitendienst. Cor: “Van Wijk Verf is een heel familiair bedrijf. Ik heb leuke collega´s en word gewaardeerd. Dat maakt dat ik elke dag met plezier naar mijn werk ga.”

GERTJAN VAN BEUSICHEM: 12,5 JAAR

Ook Gertjan van Beusichem viert zijn 12,5 jarig jubileum dit jaar, op 13 december. Hij begon in het magazijn en werkte daarna circa 2 jaar als chauffeur. Inmiddels werkt hij – samen met Eric de Leeuw – als manusje-van-alles in de verkoop binnendienst. Gertjan: “Het werk is leuk. Van Wijk Verf is een heel laagdrempelige en gemoedelijke organisatie. Dat vind ik fijn, je kunt iedereen zo aanspreken.”

EVENEMENTENKALENDER 2019

WANNEER	WAT	THEMA	WAAR	HOE LAAT
12 maart	Graco Demo-ochtend	Populaire verfspuiten	Ede	07.30 - 12.00
13 maart	Fabrieksbezoek Wijzonol	Kennisdeling (gebied Nijmegen)	Zwolle	12.00 - 18.00
16 mei	Voorjaarsbeurs	Info/Verkoop	Nijmegen	14.00 - 20.00
6 juni	Voorjaarsbeurs	Info/Verkoop	Doetinchem	14.00 - 20.00
13 juni	Pitch & Putt	Relatiedag	Molenhoek	14:00 - 20.00
21 juni	BBQ	Relatiedag	Doetinchem	vanaf 16.00
27 juni	BBQ	Relatiedag	Zutphen	vanaf 16.00
28 juni	BBQ	Relatiedag	Lichtenvoorde	vanaf 16.00
4 juli	BBQ	Relatiedag	Nijmegen	vanaf 16.00
10 juli	BBQ	Relatiedag	Tiel	vanaf 18.00
11 juli	BBQ	Relatiedag	Ede	vanaf 17.00
18 juli	BBQ	Relatiedag	Arnhem	vanaf 16.00

(wijzigingen voorbehouden)

Met 7 vestigingen is Van Wijk Verf een aanzienlijke organisatie en een grote speler in de regio. Naast onze hoofdvestiging in Tiel heeft Van Wijk Verf ook servicepunten in Arnhem, Ede, Lichtenvoorde, Nijmegen, Doetinchem en Zutphen.

VAN WIJK VERF TIEL
Kellenseweg 20
4004 JD Tiel
0344 - 614 141
tiel@vanwijkverf.nl
vanwijkverf.nl

VAN WIJK VERF