

# WIZIE



Gerrit van Wijk

## Voor en door schilders: een pot vol passie

**Op zoek naar verven, lakken en bijbehorende non-paint producten? Die vind je overal. Maar wil je het allerbeste materiaal, gemaakt voor de behoeften van professionele schilders? "Daarvoor moet je Vewelux hebben", zegt Gerrit van Wijk, hoofd inkoop bij Van Wijk Verf.**

"Toen onze leverancier van muurverf en sierpleisters zo'n 25 jaar geleden een nieuwe richting insloeg, besloten wij ons eigen huismerk voor de professionele schilder in de markt te zetten. Gericht op die punten waar de professionals in hun dagelijkse werk tegenaan lopen. Dat bleek een gouden zet. Vewelux is inmiddels namelijk een groot private label en een echt A-merk."

### "Voor ons vanzelfsprekend en juist daardoor zo bijzonder"

"Wij zijn méér dan een groothandel, zeggen we altijd. Een kennis- en businesspartner. We zijn ontzettend nauw betrokken bij onze klanten, hun bedrijf en projecten. Hierdoor kunnen we hen optimaal bedienen. Ook onze verven maken we daarom samen met de schilders. Met degenen die er daadwerkelijk mee werken. Zo komen wij erachter waar zij waarde aan hechten. Zij weten wat een goede

droging, mooie vloeiing en een hoge glansgraad concreet inhouden. Voor ons is dat vanzelfsprekend en juist daardoor zo bijzonder", zegt Gerrit.

### Testen, verbeteren en blijven verbeteren

"Op ons verzoek komen schilders regelmatig hier om samen met ons de producten te testen, te verbeteren en te blijven verbeteren. Zo is onze complete reeks muurverven, sierpleisters, lakverven en non-paintartikelen tot stand gekomen. Ook de nieuwe grondverven en lakken zijn van een extreem goede kwaliteit, horen we van onze klanten. We willen Vewelux als merk nog groter en bekender maken, zodat iedereen die topkwaliteit tegen een scherpe prijs belangrijk vindt, ervan kan profiteren. Met Vewelux heb je een merk dat precies doet wat het moet doen." 🍯

### VEWELUX SPECIAL

Deze special van de Vizier gaat over ons eigen, met zorg gemaakte A-merk Vewelux. Naast de inmiddels beproefde muurverven, zijn er nu lakken op de markt gebracht. Daarnaast presenteren we met gepaste trots het Vewelux non-paintassortiment. Lees snel verder en ontdek de kracht achter het merk.

### KOM ÓÓK NAAR DE SGA VAKDAGEN



Ook dit jaar staan we weer op de enige vakbeurs voor de schilder-, glas- en afbouwindustrie van Nederland: de S.G.A. Vakdagen.

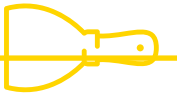
Deze beurs vindt plaats op 6, 7 en 8 november tussen 13:00 – 21:00 in de Evenementenhal Gorinchem. Onze vakspecialisten staan voor je klaar staan om je ter plekke te adviseren en bij te praten over de nieuwste trends en ontwikkelingen. Je krijgt een heerlijk hapje en drankje en kunt gebruik maken van leuke acties bij je aankoop, zoals een gratis TV, iPhone, iPad, een weekendje weg, heel veel voordeel of gratis extra artikelen. Kom jij ook? Wij verwelkomen je graag.

### VEWELUX IS VERF EN GEMAK



Je zou er een krant vol van kunnen schrijven, maar het kan ook in één zin: met Vewelux verf heb je niet alleen een goede verf in huis, maar een complete oplossing voor je hele klus. Vewelux verf heeft een uitstekende vloeiing en dekking, is de volgende dag goed schuurbaar, duurzaam, krasvast en UV-bestendig. Het is de allerbeste verf voor een lage prijs. Het is verf plus service en gemak: gratis technisch advies, makkelijk te bestellen, supersnelle levering en beschikbaar in kleine verpakkingen. Wie noemt er een reden om Vewelux niet te gebruiken?





# Laklijn maakt Vewelux-assortiment compleet



V.l.n.r. Erik Memel (klant), Barend Bouman en Cor de Bie

**Een nieuwe Vewelux-laklijn ontwikkelen, die perfect voldoet aan al jouw wensen en eisen. Die opdracht kregen Cor de Bie, Barend Bouman en Fred Mensink, alle drie ervaren professionals.**

Cor en Fred zijn jarenlang schilder geweest en Barend, "die heeft het nodige wel geschilderd in zijn leven", aldus Cor. En dat is belangrijk. Cor: "Als je jarenlang schildert, werk je met allerlei producten van het hoogste tot het laagste niveau. Hierdoor weet je precies wat een schilder wel en niet fijn vindt." En dat is wat de mannen testten bij de nieuwe Vewelux-laklijn; net zo lang totdat zij het zeker wisten. "De lakken zijn precies geworden wat we voor ogen hadden."

## Perfect op elk aspect

Cor: "Het uitgangspunt voor de Vewelux-laklijn hebben we verbeterd, op alle aspecten die wij belangrijk vinden. Denk hierbij aan de bind- en oplosmiddelen, kleur-, vul- en hulpstoffen. Het was zeker niet de gemakkelijkste klus, maar na anderhalf jaar aanpassen en testen, zijn we uiteindelijk unaniem gekomen tot de allerbeste kwaliteit." En nu is het dan zover. De nieuw ontwikkelde superglanzende buitenlakken en binnenlakken maken het Vewelux-assortiment helemaal compleet. En geschikt voor iedere schilder die een professioneel resultaat wil neerzetten. 🟡

## Het geheim van een succesvol schappenplan

**Kwasten. Rollers. Bakjes. Schoonmaakmiddelen. Houtreparatie. Wist je dat Vewelux naast muurverven en lakken, ook een compleet assortiment hoogwaardige non-paintproducten heeft? Interessant voor de schilders, vastgoedonderhoudsbedrijven, maar zeker ook voor de retailers. En helemaal als we hen vertellen dat onze retailexperts je helpen bij het optimaal inrichten van de paint én non-paintschappen.**

### 3 tips voor overzichtelijke schappen

Onze retailexperts Mark en Marco weten precies hoe jij jouw schappen zo overzichtelijk én winstgevend mogelijk kan inrichten. Omdat ze begrijpen dat je het liefst nu al een begin wil maken, hebben ze deze tips voor jou opgesteld:

#### 1. Presenteer het hele non-paintassortiment

Zorg ervoor dat er van alle artikelen een paar soorten liggen, voor verschillende schilderklussen. Een paar soorten kwasten, een paar soorten rolletjes, emmertjes, bakjes, verfbeugels, noem het maar op.

#### 2. Bouw op van goedkoop naar duurder

Zorg voor een logische opbouw in maat en productsoort. Hang van alle producten altijd de maten hetzelfde, van klein naar groot of van groot naar klein. Heb je een product in meerdere kwaliteiten, hang het beste product op ooghoogte of bovenin, de goedkopere in volgorde eronder.

#### 3. Maak categorieën

Om het de consument zo gemakkelijk mogelijk te maken, leg je alles wat je voor één bepaalde klus nodig hebt logisch bij elkaar. Maak bijvoorbeeld een blok met alle soorten kwasten, een blok met rollers en beugels en bakjes, een blok met schuurpapier, staalborstels, krabbers en plamuurmesses en een blok met tape afdekfolie en mesjes. 🟡



Mark Beck (links) en Marco Diepeveen

## Bestel maar, bestel maar, bestel maar...

Of je nou volgens de laatste technieken per app bestelt, 's avonds online je voorraad op orde houdt, liever e-mailt of de telefoon pakt, bij Van Wijk Verf *We zijn al onderweg...*



zijn ze van alle markten thuis. Het maakt niet uit van welke generatie je bent of wat je digitale ontwikkeling is, bestellen bij ons kan iedereen. We leveren de volgende dag. Gratis. Kom je het liever zelf halen? Welkom bij onze servicebalie. En ken je het gemak van onze verfkluizen nog niet? Vraag ernaar bij je contactpersoon.

### Vewelux: alle registers open

Ook voor de bestellingen van Vewelux-producten staan alle kanalen open. Het handigst is natuurlijk vooraf je voorraad in huis te hebben, maar voorbeelden van spoedleveringen kent elke schilder: je bent bezig het plafond te behandelen en je product dekt niet voldoende, je bent iets vergeten of het weer slaat om... bel. Je krijgt advies en we brengen je bestelling zo snel mogelijk. En als je voor of na werktijd verf nodig hebt? Laat het weten, we kijken wat we op dat moment kunnen doen, ook buiten de gewone werktijden. Geen vraag te gek, geen moeite gespaard. 🟡





# Nieuwe tool voor verftechnisch advies

**Meedenken met de klant, ook in situaties die meer aandacht vereisen. Dat doen we door verftechnisch advies te geven; voor de gewone, de lastige en de meest ingewikkelde klussen. Binnenkort wordt de jarenlange ervaring van onze adviseurs ondersteund door een nieuwe tool.**

Je bent het al van ons gewend dat onze technische adviseurs, binnen vierentwintig uur, een voorstel voor je maken voor de aanpak van je schilderprojecten. Vooral als gebreken zoals houtrot, lekkages en weersinvloeden een grote rol spelen. De juiste technieken, verf en herstelproducten, worden altijd met zorg door hen bepaald.

## Professioneel in gesprek met je klant

Binnenkort gaat Vewelux een stap verder op het gebied van kennisdeling. Het merk ontwikkelt op dit moment een complete adviestool voor uitgebreid verftechnisch advies. Het uitvoerige advies is een overzichtelijk totaalbeeld van de gebreken, de professionele aanpak en de oplossingen, compleet met specificaties van de producten. Het advies is niet alleen een helder plan van aanpak, maar geeft ook meer grip op offertes en straalt kennis en professionaliteit uit. Hiermee kan je als schilder met je klant zeer professioneel in gesprek gaan.

De Vewelux adviestool is in ontwikkeling, dus we zullen nog even moeten wachten. Tot die tijd kun je voor deskundig advies voor ieder schilderproject contact opnemen met de adviseurs, zoals je gewend bent. 🟡



Mijns Gijsen, adviseur Van Wijk Verf (links) en Heico Termeer

## Laat jij van je horen?



Vewelux is er voor en door schilders. We leveren iedere schilder de mooiste verven, lakken én non-paints voor dagelijks gebruik. Maar wij geloven dat het altijd beter kan.

Daarom vragen we jou: deel je ervaringen met ons. Via onze Facebook- en LinkedInpagina (vind ons op 'Van Wijk Verf') breng je ons makkelijk en snel op de hoogte. Laat je projecten zien, geef tips over de perfecte combinatie van rollers, kwasten, vullers en primers en volg al het nieuws rondom Vewelux!

Is social media niet zo voor je weggelegd? Natuurlijk kan je óók jouw persoonlijke adviseur op de hoogte stellen, zodat wij elke dag kunnen werken aan de optimalisatie en verbetering van Vewelux-formules. We doen het graag samen. 🟡

## Waarom klanten kiezen voor Vewelux

### GEEN GEDOE, WE HEBBEN EEN KLIK



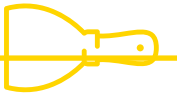
"Voor mij is kwaliteit van verf belangrijk: de dekkraft, hoe lang het duurt voordat het opnieuw moet worden geschilderd en de kleurigheid. Ik wil achteraf geen gezeur van klanten", vertelt Marco Rijnders, eigenaar Rijnders Schilderwerken in Ede. "Daarom ga ik naar Van Wijk Verf. Ik heb één vast contactpersoon en dat werkt prettig. Barend komt vaak langs en dan kijken we samen naar een klus en vraag ik hem om advies. Wat zullen we hier eens mee doen? Geen 'oude jongens krentenbrood' of 'meneer de directeur' gedoe. Hij adviseert. We hebben een klik. Als het vervolgens toch niet goed uitpakt, dan bel ik hem ook en lost hij het op. Als hij Vewelux adviseert, ga ik zeker het proberen."

### DAN WIL IK OOK ALLES



Jan van Muijden, mede-eigenaar schildersbedrijf Paternot en van Muijden: "Ik vind het belangrijk dat ik goede informatie krijg, dan wil ik best iets uitproberen. Vewelux bleek een mooie, volle, goed gepigmenteerde lak te zijn, met een goede dekkingsgraad. Dan wil ik ook alles: repareren, plamuren, kitten, in de grondverf, glans erop. Prettig dat ze een hele lijn aanbieden. We hebben alles eerst getest op een klein deel en nu besloten er een hele boerderij mee te doen. Om het resultaat te checken, ga ik over een half jaar langs met een wijntje en doe ik een inspectie. Datzelfde doe ik na twee jaar. Ik ben benieuwd hoe het er over een aantal jaren uitziet."





# Een kijkje in de fabriek



De blikken worden klaargezet



en gaan naar de vulplaats



Hier worden de blikken gevuld



en voorzien van een deksel



De etiketten gaan er op



nog een laatste ronde



Klaar voor gebruik!





# Vijf redenen om Vewelux op jouw schappen te willen

## 1. Sterk verkoopverhaal

Dankzij het onderscheidende verhaal van Vewelux, is het eenvoudig om de zwevende kiezer van een passend advies te voorzien. Vewelux is een kwaliteitsmerk, waar de vakmensen achterstaan, voor een betaalbare prijs. Als je klant de producten uitprobeert, wil hij nooit meer anders.

## 2. Goede marges

De goede, betaalbare prijs pakt niet alleen gunstig uit voor de consument. Het maakt dat het product de concurrentie aankan met verfdiscouters en webwinkels. Daarnaast profiteer jij als retailer ook van een leuke marge.

## 3. Besparen dankzij onze Vewelux-mengmachine

Onze eigen mengmachine is een echte game-changer. Waarom? Doordat er een minimaal aantal pasta's (16) nodig is om een groot aantal kleuren te kunnen mengen, is er plaats voor meer merken op de mengmachine. Dat betekent een minimale investering voor een maximaal resultaat!

## 4. Compleet assortiment verf, lak en non-paint

Vewelux heeft alles om het hele huis mee te behandelen. Voor binnen én buiten. Het is een compleet assortiment aan muurverven, watergedragen en synthetische lakken en non-paint-producten zoals kwasten, rollers en bijvoorbeeld houtrotreparatieproducten.

## 5. Triple G-garantie

Met Van Wijk Verf voorzie jij jouw klant van de beste service, dankzij onze Triple G-garantie: de Geen Gezeur Garantie. Wil de klant uitgebreid advies? Wij helpen je erbij. Heb je iets niet? Vandaag voor 16.00 besteld, is morgen gratis in huis (grote of kleine order, waar, hoe, dat maakt niet uit). Is de klant ontevreden? Wij vinden altijd een oplossing. 🟡

*Met de Vewelux mengmachine kun je met 16 pasta's alle kleuren samenstellen.*



## Zoek en vind!



VEWELUX	
<b>VEWELUX PU Satin</b>	
<b>Productomschrijving</b>	... met zijn unieke... (text is small and partially illegible)
<b>Verwerking</b>	... (text is small and partially illegible)
<b>Algemene informatie</b>	... (text is small and partially illegible)

Wil jij de nieuwe Vewelux-producten beoordelen? Bekijk alle productspecificaties overzichtelijk bij elkaar op onze website [www.vanwijkverf.nl](http://www.vanwijkverf.nl), bij 'assortiment' 🟡



VEWELUX	
<b>VEWELUX Aqua Hechtprimer</b>	
<b>Productomschrijving</b>	... (text is small and partially illegible)
<b>Verwerking</b>	... (text is small and partially illegible)
<b>Algemene informatie</b>	... (text is small and partially illegible)

## Waarom klanten kiezen voor Vewelux

### DIT SPUL IS GOED



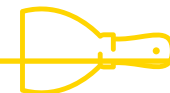
Ron Vermeer, eigenaar Vermeer Schilderwerken: "Ik probeer af en toe wel eens andere producten uit. Want als Barend het me aanbiedt, dan vertrouw ik dat. Dan koop ik één blikje en probeer ik het aan de slechte kant van het huis. Maar het moet wel van een professionele markt zijn; verf laat zich pas na vier jaar echt bewijzen. Dit spul is goed. Ik heb de oude Vewelux ook geprobeerd, maar deze is 'much better'. En dat in combinatie met de persoonlijke en snelle bestel- en bezorgservice van Van Wijk Verf, ben ik een tevreden man."

### OOK DE SERVICE MOET KLOPPEN



"Een professionele uitstraling en voldoen aan de nieuwste eisen en wetten. Dat vind ik belangrijk bij de producten waarmee ik werk", zegt Arco van Hunnik, eigenaar Van Hunnik Meesterschilders. "Ook wil ik ze eerst uitproberen. De latex van Vewelux beviel mij goed. Daarom ga ik ook de laklijn zeker verder bekijken. Het gaat vooral om het product, maar ook de service moet kloppen. En dat doet het zeker, bij Van Wijk Verf. Wat ik ook zo mooi vind is dat ze er ook zelf achterstaan en het hebben getest. Dat geeft enorm veel vertrouwen."





# Vakkwaliteit - óók voor de consument



Zaterdag 1 september gaf Soraya een demonstratie met de watergedragen lakken van Vewelux. Klanten konden ze zelf proberen.

"Onze klanten worden enthousiast als ik vertel dat de Vewelux-producten gemaakt zijn voor én door de vakmensen. Het feit dat de profs ermee werken, toont de kwaliteit aan. Dat in combinatie met de scherpe prijs maakt het een gemakkelijke keuze", vertelt Dianne Mulder, interieurspecialist bij Henk van Wijk voor wonen en verf in Tiel. Henk van Wijk is de eerste winkel die startte met de verkoop van Vewelux-producten aan particulieren. Dianne: "Ons assortiment bestaat uit Vewelux-latex, -lakken en een ruime keuze uit non-paintproducten, zoals kwasten, rollers en houders. Klanten reageren enthousiast. Ze krijgen een betrouwbaar, goed product voor een goede prijs; lager dan een A-merk. Daarnaast hebben wij zelf een leuke marge."

## Promotie

"Sinds eind augustus staan ook de lakken op de schappen", vervolgt Dianne. "Die promoten we bijvoorbeeld met de workshops op 'watergedragen zaterdag'. Met de kortingsbon, tijdelijk verkrijgbaar in de winkel, krijgen klanten ook nog eens 20% korting."

## Op het laatst meenemen

Van Wijk Verf ondersteunt de retailer ook bij het presenteren van de producten in de winkel. Dianne: "Op advies van Van Wijk Verf hebben we de non-paint producten bij de kassa gezet. Zo worden ze gezien als bijproduct en op het laatst nog even meegenomen." 🟡

## Je moet het zelf ervaren

**Een zichtbaar mooi resultaat leveren, dat willen alle schilders.  
Maar waarom zijn ook de meest kritische klanten tevreden over Vewelux?**



Cor de Bie

Dat komt omdat bij de ontwikkeling van de Vewelux laklijnen de schilders zelf betrokken zijn geweest. Zij stelden dat de producten niet alleen mooi moeten drogen, maar ook bijvoorbeeld hoe de weerstand in de kwast moet voelen. "Dan merk je direct dat het goed zit, je ervaart het gewoon", aldus Cor de Bie, verftechnischadviseur/vertegenwoordiger.

## De volgende dag al schuurbaar

Ook de schuurbaarheid is "echt effe wat anders". Cor: "De verf laat zich makkelijk de volgende dag schuren, doordat je geen last hebt van zacht opgedroogde verf. Je bent zo een eind op weg." Het eindresultaat laat de kwaliteit van de verf zien, maar de verwerking ervan bepaalt het gemak voor de schilders. 🟡

**Tip van Cor: de Vewelux Aqua PU Satin is perfect te verspuiten met een HVLP**

Met 7 vestigingen is Van Wijk Verf een aanzienlijke organisatie en een grote speler in de regio. Naast onze hoofdvestiging in Tiel heeft Van Wijk Verf ook servicepunten in Arnhem, Ede, Lichtenvoorde, Nijmegen, Doetinchem en Zutphen.

### VAN WIJK VERF TIEL

Kellenseweg 20  
4004 JD Tiel  
0344 - 614 141  
tiel@vanwijkverf.nl  
vanwijkverf.nl